

SHOWLEAD

Repartez des JDIQ avec plus que des cartes d'affaires

Vous avez réservé votre kiosque, préparé votre équipe et planifié votre présence au Palais des congrès. Pendant deux jours, vos représentants vont parler à des centaines de personnes.

Que reste-t-il de ces conversations le lundi matin suivant?

Le problème

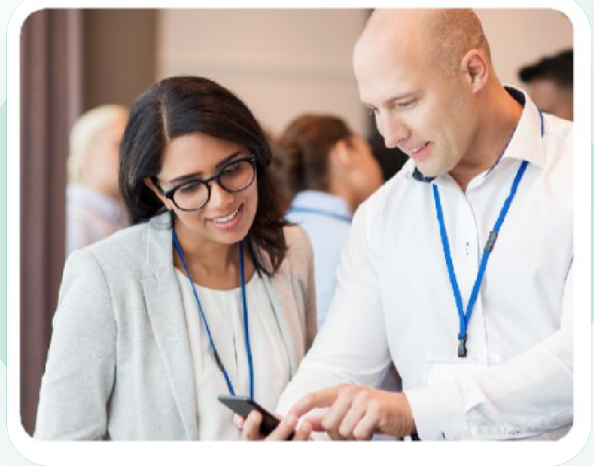
La plupart des exposants repartent avec une pile de cartes d'affaires et des notes griffonnées. Trois semaines plus tard, personne ne se rappelle qui voulait une démonstration et qui passait par politesse.

Notre solution

Vos représentants scannent le badge du visiteur, ses coordonnées s'enregistrent correctement du premier coup, et ils ajoutent en deux gestes ce qui compte vraiment : le produit qui l'intéresse, son niveau d'intérêt, la prochaine étape.

Ce que vous y gagnez

- ✓ Vos représentants capturent toutes les coordonnées exactes en un scan
- ✓ Ils qualifient chaque visiteur sur place, pendant que la conversation est encore fraîche
- ✓ Votre équipe lance ses relances dès le premier soir, sans attendre la fin du salon
- ✓ Vos données arrivent prêtes à utiliser, avec le détail de ce que chaque représentant a récolté



Trois façons de capturer vos prospects

Choisissez l'application sur les téléphones de vos représentants, un appareil préconfiguré fourni par nous, ou le lecteur portable, dans la combinaison qui convient à la taille de votre kiosque.



Showlead Mobile

Showlead Touch



TARIFS PRÉ-ÉVÉNEMENT

Showlead Mobile

325 \$ avant taxes

Application pour iOS et Android, téléphones et tablettes

- Scannez le code QR des badges avec la caméra arrière de votre téléphone
- 10 qualificatifs de vente standard inclus, avec ajout de notes, de courriels et de suivis
- Créez vos propres qualificatifs personnalisés
- Utilisable partout, une connexion Internet est nécessaire pour synchroniser les données

iOS 13 ou version supérieure requis pour les iPhone et iPad.

Showlead Mobile + appareil Android

500 \$ avant taxes

Téléphone fourni et configuré par Showcare

- Appareil cellulaire préchargé avec l'application Showlead Mobile, rien à installer
- 10 qualificatifs de vente standard, avec ajout de notes
- Prospects accessibles en temps réel lorsque l'appareil est en ligne
- Hors ligne, il capte le numéro de badge, le prénom et le nom, puis synchronise dès le retour du réseau

Les données des prospects se synchronisent au portail web sécurisé, prêtes à télécharger.

Showlead Touch

500 \$ avant taxes

Lecteur de codes-barres compact et portable

- Numérisation simple des badges pour capturer les coordonnées et les profils démographiques
- Écran LCD tactile en couleur pour vérifier les données numérisées
- Ajoutez des notes aux données de vos prospects
- 10 qualificatifs de vente standard, avec possibilité d'en créer des personnalisés
- Données téléchargeables après l'événement

Cet appareil ne nécessite aucune alimentation électrique.

Accessoires et améliorations

Tous les prix des accessoires sont avant taxes.

OPTION	Prévente	Sur place
Qualificatifs de vente personnalisés	80 \$	100 \$
Rapport de prospects sur clé USB	80 \$	100 \$

Comment commander

Toutes les commandes se font sur la plateforme Showcare. La plateforme des JDIQ 2027 ouvrira à la fin d'octobre 2026. Le lien vous sera communiqué dès son ouverture.

Vous investissez déjà dans votre kiosque, votre équipe et vos déplacements. Showlead vous aide à maximiser cet investissement.

Parlez à un expert : leads@showcare.com



NOUVEAU POUR 2027

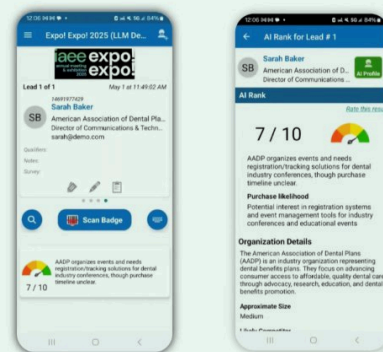
Deux nouvelles options, pour ce qui se passe après le scan

Capturer le prospect est la partie facile. Ces deux options déterminent la vitesse à laquelle il devient une conversation.

Assistant IA

Votre représentant termine une conversation et sait déjà où se situe la personne. L'assistant IA lit le profil du visiteur à la lumière de vos propres qualificatifs de vente et attribue une note au moment même du scan : la liste de priorités est prête avant même de quitter le plancher.

- ✓ Une note et une courte justification sur chaque prospect, immédiatement
- ✓ Le tableau de bord prend le relais après le salon : enrichir les fiches, ajouter des notes, suivre les statuts
- ✓ Les relances partent directement de la plateforme, sans exportation

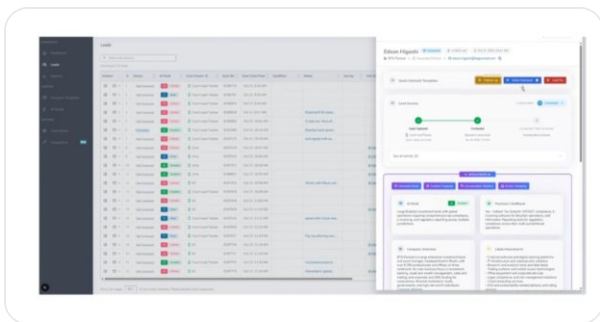


Kit développeur

Pour les exposants qui exploitent déjà leurs propres outils de vente. Les données de badge transitent par l'API de Showcare dès le scan et atterrissent dans votre CRM, votre plateforme d'automatisation marketing ou votre outil maison, dans le format demandé.

- ✓ Accès en temps réel aux données de badge via l'API
- ✓ Aucun système parallèle à maintenir, aucune réconciliation manuelle après coup
- ✓ Le prospect entre instantanément dans le pipeline de l'exposant

Conçu pour les exposants disposant de ressources de développement à l'interne. Un développeur familier avec les API est requis pour l'implantation.



L'une de ces options vous intéresse pour les JDIQ 2027? Contactez-nous et nous vous enverrons plus d'informations. Tarifs et disponibilité sur demande.